

Компания **SERCONS** - это международная компания в области сертификации, экспертизы промышленной безопасности, проектирования, спецоценки условий труда. Компания является лидером в России в данной сфере.



**Компания находится в поисках менеджера по продажам.** В обязанности менеджера будет входить:

- продажа услуг по промышленной безопасности, сертификации, СОУТ, услуг пожарного аудита (оценки пожарного риска) и т.д. для предприятий различного комплекса;
- активные продажи по телефону, ведение коммерческих переговоров с первыми лицами компаний, заключение сделок;
- сопровождение заказа на всех этапах его исполнения;
- поддержание и развитие существующей клиентской базы;
- контроль платежей, работа с дебиторской задолженностью;
- выполнение плановых показателей, отчетность.

**Требования** к кандидату на вакансию:

- высшее/неоконченное высшее образование;
- опыт успешных продаж, желательно в сфере B2B;
- опыт работы с большим объемом информации;
- опыт переговоров с корпоративными клиентами различного уровня, развитые коммуникативные навыки;

**Главные качества** – активность, грамотная речь, коммуникабельность, презентабельный внешний вид, целеустремленность, умение работать в высоком темпе; желание работать и зарабатывать, стрессоустойчивость. Кандидат должен быть уверенным пользователем ПК.

**Условия работы:**

- уровень дохода свыше 100 тыс. рублей;
- офис в центре города в шаговой доступности от м. Горьковская;
- график 5/2 с 9 до 18.00, пятница - до 17.00;
- оформление в соответствии с ТК РФ;
- заработная плата: оклад + проценты с продаж, без верхней планки;
- обучение по продуктам компании;
- отлично оборудованный офис, оснащенный кондиционерами, бесплатные напитки (кофе, чай, вода);
- отсутствие строгого дресс-кода

Если вас заинтересовала вакансия – звоните по телефонам **8 800 222 43 24, 8 950 629 18 84.** Сайт компании <https://www.serconsrus.ru/>.